



Der ASTA-Weg für Sie: Analyse, Strategie, Taktik, Abschluss

Unsere Leistungen für Sie		Sie wollen kaufen	Sie wollen verkaufen	
Erhebung der Projektdaten				
Analyse	— Sammlung der relevanten Daten des Unternehmens <i>Sie sammeln alle für eine Entscheidungsfindung nötigen Daten. Sie erhalten dazu von uns eine Checkliste.</i>	✗	✓	
	— Besuch des Unternehmens <i>Wir besuchen Ihr Unternehmen, um uns ein eigenes Bild Ihrer Anlagen und der lokalen Situation zu machen.</i>	✗	✓	
	— Abstecken des Projektrahmens, Projektdefinition, Abstecken mit Ihren Vorstellungen <i>Gemeinsam mit Ihnen besprechen wir Ihre Vorstellungen und stecken somit den Rahmen unserer Zusammenarbeit ab.</i>	✓	✓	
	— Erhebung/Zusammenstellung der Rechts- und Finanzunterlagen <i>Sie liefern uns systematisierte Informationen zu Finanz- und Vertragsdaten samt der Dokumentation aktueller Rechtsstreitigkeiten.</i>	✗	✓	
	— Überprüfung der Finanzsituation <i>Überprüfung der Erfüllung der nötigen Eigenkapitalerfordernisse.</i>	✓	✗	
	— Nach Möglichkeit Unterstützung bei der Eigenmittelaufbringung	✓	✗	
	Analysephase			
	— Begutachtung und Systematisierung der vorhandenen Unterlagen <i>Wir begutachten die von Ihnen zusammengestellten Unterlagen und systematisieren sie entsprechend unserer Notwendigkeiten.</i>	✓	✓	
	— Markt- und Wettbewerbsanalyse <i>Wir analysieren Ihren Markt und Ihre wichtigsten Mitbewerber.</i>	✓	✓	
	— aktuelle Positionierung des Unternehmens <i>Wir analysieren Ihre aktuelle Positionierung auf dem Markt.</i>	✓	✓	
— Personal und Organisation, Erhebung der Unternehmenskultur <i>Wir analysieren Ihr Personal, eruiieren die Schlüsselmitarbeiter und lernen Ihre Unternehmenskultur kennen.</i>	✓	✓		
— Gesellschafter- und Gesellschaftsstruktur <i>Wir analysieren sowohl Ihre Gesellschaft als auch die Gesellschafterstruktur.</i>	✓	✓		
— Finanzanalyse und (letzte 3 Jahresabschlüsse + Planrechnung für die kommenden 3 Jahre) <i>Wir erstellen einen Businessplan mit einer Planrechnung für die kommenden 3 Jahre und ermitteln so einen Kaufpreis.</i>	✗	✓		
— Rechtsanalyse <i>Wir bzw. unsere juristischen Partner analysieren Ihre rechtliche Situation.</i>	✓	✓		
— Ermittlung des Kapitalbedarfs	✓	✓		
Strategieentwicklung				
Strategie	— Feintuning <i>Berücksichtigung spezieller Interessen des (Ver-)Käufers, Beachtung „weicher“ Einflussfaktoren</i>	✓	✓	
	— Dealstruktur <i>Aufbauend auf den bisherigen Erkenntnissen wird die optimale Beteiligungstruktur erarbeitet und der Deal von der Finanzseite fertig modelliert.</i>	✗	✓	
	— Erstellung des Exposés und der Präsentation bei den Investoren <i>Wir erstellen in Abstimmung mit Ihnen das Exposé, das an Kaufinteressenten weitergeleitet wird. Ebenso werden die Verschwiegenheitserklärungen etc. für Interessenten finalisiert.</i>	✗	✓	
	— Durchführung von Workshops <i>Veränderungen wie Übernahmen verursachen Verunsicherung bei der Belegschaft. Dem wird durch die Abhaltung von Workshops entgegengewirkt.</i>	✓	✓	
Taktische Entscheidungen				
Taktik	— Partner-Grobselektion <i>Suche von und Kommunikation mit potenziellen Partnern, Grobentwurf des Vertrages in Zusammenarbeit mit dem Anwalt.</i>	✓	✓	
	— Partner-Feinselektion <i>Auswahl der Partner zusammen mit Klienten, Vorgespräche mit gewählten Partnern.</i>	✓	✓	
	— Verhandlungsbriefing <i>Wir bereiten Sie auf die bevorstehenden Verhandlungen vor.</i>	✓	✓	
Abschluss des Deals				
Abschluss	— Due Diligence <i>Aufbereitung der Unterlagen, Einrichtung des Datenraums und Unterstützung bei der Due Diligence.</i>	✓	✓	
	— Unterstützung bei den Verhandlungen <i>— Auf Wunsch begleiten wir Sie zu den Verhandlungen und moderieren diese.</i>	✓	✓	
	— Closing <i>Unterstützung bei der Erfüllung der für den Transaktionsabschluss nötigen Schritte.</i>	✓	✓	
	— Laufende Betreuung <i>— Strategie- und Übernahmeberatung, Beratung bei Finanzierungs- und Versicherungsfragen.</i>	✓	✓	